



إدارة المفاوضات الدولية

إدارة المفاوضات الدولية

الاهداف:

يهدف البرنامج إلى إيضاح أساليب التفاوض وفنونها وكيفية إبرام الاتفاقيات ووضع البنود والشروط وكيفية الوصول إلى النتائج المرجوة وكذلك التعريف بأهم الاتفاقيات الدولية ومراحل التفاوض عليها وذلك من خلال مجموعة من المحاضرات وورش العمل الجماعية والحالات التطبيقية .

المحتوى العلمي:

- التعريف بكيفية الإعداد المسبق للدخول في مفاوضات والاختيار المسبق لأطراف التفاوض .
- التحضير والتجهيز للمفاوضات .
- الدراسات المفتوحة قبل الدخول في المفاوضات .
- الأساليب النفسية في المفاوضات وفنون المفاوضات .
- الاتصال أثناء المفاوضات والتفويض المحدد والمفتوح .
- حالات عملية في المفاوضات والاتفاقيات الموقعة الإقليمية والدولية .
- المتابعة بعد إتمام المفاوضات .
- التعريف بالمفاوضات الدولية . وبيان سمات هذه المفاوضات .
- التعارف بحسن النية Good faith والمبادئ التي تطبق لتحقيق ذلك .
- قضايا دولية حسمت بالمفاوضات .
- مفاوضات نزع السلاح .
- مفاوضات استغلال البحار واعيالي البحار .
- مفاوضات جنيف (القانون الدولي الإنساني).
- مفاوضات نزع السلاح الفعلية .
- المفاوضات الدولية الخاصة بانشاء المحكمة الجنائية الدولية ومانتج عنها من تعريف الجرائم الجنائية الدولية.
- المفاوضات الدولية الخاصة بوضع الاتفاقات الدولية لحقوق الانسان .

المشاركون:

المستولون بكافة الوزارات والجهات الحكومية المسئولة عن إبرام الاتفاقيات وكذلك المسئولون بالقطاع الخاص وبخاصة في حقل الاستثمار والمستولون عن إبرام الاتفاقيات والعقود .